AMALIA FORMATION

VOTRE PARTENAIRE DE DÉVELOPPEMENT

CATALOGUE DE FORMATION

2024

"Le développement personnel est la clé qui ouvre la porte vers de nouvelles opportunités. À travers la formation, nous façonnons ces clés, offrant à chacun les moyens de déverrouiller son potentiel, de tracer sa propre voie vers la réussite et l'épanouissement."

Aurore MAZZA
Directrice
Amalia Formation

QUI SOMMES-NOUS ?

Fondé sur 3 piliers essentiels de développement :

- **Personnel**
- **Commercial**
- **Business**

Amalia Formation s'engage dans l'amélioration de ces domaines, mettant particulièrement l'accent sur le développement des compétences en communication et en marketing digital.

Nous offrons des solutions personnalisées aux entrepreneurs et aux entreprises, en les guidant dans la transformation de leur communication et en les aidant à maîtriser de manière optimale les outils à leur disposition.

NOS VALEURS

Chez Amalia Formation, notre engagement indéfectible consiste à **être le catalyseur du développement personnel et professionnel** de nos apprenants.

Nous nous positionnons comme des **partenaires flexibles** et adaptables, toujours prêts à répondre aux besoins en perpétuelle évolution du marché et des individus.

À travers notre approche, nous aspirons à offrir **un soutien constant** et à donner les moyens aux individus et aux entreprises de prendre en main leur propre développement, de cultiver leurs compétences, et de tracer leur **chemin vers le succès**.

Aurore Mazza

Nous croyons fermement en l'autonomisation et visons à créer un environnement où chacun peut atteindre son plein potentiel.

NOS OBJECTIFS

Amalia Formation s'appuie sur trois piliers fondamentaux pour offrir une expérience de formation holistique et efficace, visant à inspirer la croissance et le succès dans votre entreprise.

Développement personnel

Au cœur de notre approche, le développement personnel constitue le premier pilier. Nous croyons fermement que l'épanouissement professionnel commence par la croissance personnelle. Nos programmes de développement personnel visent à renforcer la confiance en soi, à perfectionner les compétences en communication, et à cultiver un leadership authentique, fournissant ainsi aux individus les fondations solides nécessaires pour atteindre leurs objectifs.

Développement commercial

Le deuxième pilier d'Amalia Formation est dédié au développement commercial. Nous nous spécialisons dans les techniques de vente digitale, le marketing digital et la communication digitale. En vous dotant des compétences nécessaires pour exceller dans le paysage numérique, nos formations vous préparent à relever les défis du monde commercial actuel.

Développement business

Enfin, notre troisième pilier repose sur le développement business. Nous vous guidons dans la transformation et la croissance de votre entreprise. Cela englobe la création de plans efficaces, la gestion optimale des ressources, ainsi que le développement d'une vision claire et d'une stratégie solide. Nos programmes de développement business sont conçus pour accompagner les entrepreneurs et les entreprises vers une croissance stratégique et durable.

POURQUOI NOUS CHOISIR ?

Avec un taux de satisfaction client de 90% et plus de 250 individus déjà formés ou accompagnés, nous nous démarquons en offrant des programmes personnalisés qui catalysent la réussite entrepreneuriale.

Notre engagement envers l'excellence, la personnalisation des contenus et l'impact concret sur la croissance de votre entreprise font de nous le choix privilégié pour ceux qui aspirent à atteindre des sommets professionnels.

90 % des clients satisfaits par le contenu

+ de 250 personnes déjà formées en 2023

ACCESSIBILITE HANDICAP

Lors de notre entretien initial, nous examinerons vos attentes en matière de formation ainsi que les particularités liées à votre handicap.
En collaboration, nous identifierons les ajustements éventuels ou les mesures à prendre pour assurer la réussite de votre formation.

Nous vous invitons à nous solliciter pour toutes vos interrogations, nous sommes là pour y répondre.

INFORMATIONS pratiques

Qualiopi processus certifié

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

MON COMPTE FORMATION

ACTIVATEUR [N] FRANCE NUM

NOS CERTIFICATIONS

Nous sommes fiers d'annoncer que notre organisme de formation détient la certification Qualiopi, gage de la qualité de nos processus pédagogiques. Cette certification atteste de notre engagement envers l'excellence dans la conception et la mise en œuvre de nos formations, garantissant ainsi une expérience d'apprentissage optimale pour nos participants.

En parallèle, nous sommes également certifiés Activateur Numérique par France Num. Les Activateurs France Num sont des experts du numérique dédiés à accompagner les TPE/PME dans leur transformation digitale.

VOS FINANCEMENTS

Notre organisme de formation s'engage à rendre l'apprentissage de qualité accessible. Le financement de nos formations peut être partiellement ou intégralement pris en charge grâce à divers dispositifs.

Les **OPCO** sont des partenaires clés mobilisables pour soutenir financièrement votre formation, favorisant ainsi le développement des compétences en entreprise.

Votre **Compte Personnel de Formation (CPF)** constitue une source de financement individuelle précieuse pour investir dans votre parcours d'apprentissage, que ce soit pour acquérir de nouvelles compétences ou les perfectionner.

Le **Pôle Emploi**, en situation de recherche d'emploi, peut être un allié financier grâce à des dispositifs spécifiques facilitant le retour à l'emploi par le développement des compétences.

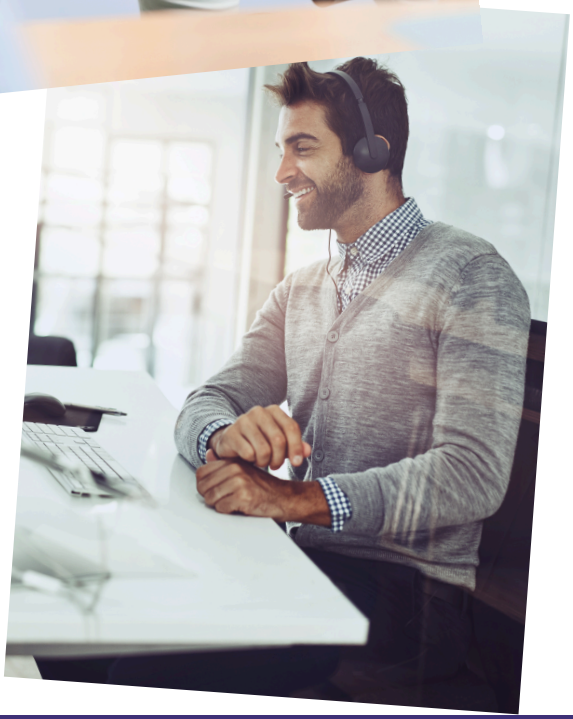
Certaines régions offrent également des aides dédiées au financement de la formation, renforçant ainsi le soutien au développement des compétences localement. Ces aides régionales peuvent être une opportunité supplémentaire pour concrétiser votre projet de formation.

PRISE EN CHARGE TOTALE OU PARTIELLE DE VOTRE PROJET DE FORMATION.

CONTACTEZ-NOUS POUR EN SAVOIR PLUS

LES MOYENS PÉDAGOGIQUES

Notre approche pédagogique se caractérise par sa diversité et son dynamisme, favorisant une expérience d'apprentissage enrichissante. Les méthodes d'enseignement utilisées au sein de nos formations sont soigneusement conçues pour s'adapter à différents styles d'apprentissage. Voici quelques aspects clés de notre approche :



EXPOSÉS THÉORIQUES :

Nos formateurs expérimentés délivrent des exposés théoriques clairs et concis pour fournir une base solide de connaissances.

AUTODIAGNOSTICS :

Nous encourageons les participants à évaluer leurs propres compétences et connaissances grâce à des autodiagnostics, favorisant ainsi une prise de conscience individuelle et une personnalisation de l'apprentissage.

DOCUMENTATIONS :

Les supports de cours, comprenant des documentations détaillées et des présentations visuelles, sont mis à la disposition des participants pour renforcer la compréhension des concepts abordés.

MISE EN PRATIQUE :

Nous croyons en l'apprentissage actif. Ainsi, chaque formation intègre des sessions de mise en pratique, permettant aux participants d'appliquer directement les connaissances acquises.

FEEDBACK INTERACTIF :

L'interaction est essentielle. Les retours de l'animateur et des autres stagiaires sont encouragés, favorisant un environnement collaboratif et stimulant.

Formation à distance

En ce qui concerne les supports de cours, nous utilisons la plateforme de visioconférence Google Meet pour des sessions en ligne interactives. Cela permet une communication en temps réel, des échanges fluides et la possibilité d'adapter la formation en fonction des besoins spécifiques des participants.

En termes d'équipements et de technologies, notre utilisation de Google Meet reflète notre engagement à intégrer des outils modernes pour faciliter l'accessibilité et l'efficacité de nos formations. Nous nous efforçons constamment d'offrir une expérience d'apprentissage innovante et adaptée aux besoins actuels.

Supports de formation

Les supports de formation, remis aux participants, sont soigneusement élaborés pour compléter les sessions en présentiel et en ligne. Ils offrent une ressource précieuse pour consolider les apprentissages et servent de guide pratique pour les participants.

NOS FORMATIONS

Développement personnel

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation interactive, mise en situation pratique, exercice individuels et de groupe, suivi individuel après la formation pour soutenir la mise en pratique post-formation.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support visuel
- Séance de méditation

PRIX

- À partir de 330 € HT / personne

DATES

Nous contactez

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

DÉVELOPPEMENT DE LA PENSÉE POSITIVE

Vivez une expérience immersive conçue pour libérer votre potentiel positif et transformer votre approche personnelle et professionnelle de manière inspirante. Libérez votre potentiel, renforcez la résilience et créez un environnement professionnel prospère en une journée enrichissante.

Durée : 1,5 jours (7h/jr)

Session de 1 à 6 participants

OBJECTIFS

- Adopter une perspective dans la gestion des défis professionnels et personnels.
- Cultiver les habitudes mentales constructives pour renforcer la résilience.
- Apprendre à identifier et à transformer les pensées négatives en opportunités.
- Intégrer des techniques de visualisation positive pour atteindre ses objectifs.
- Renforcer la confiance en soi et l'estime de soi
- Favoriser l'environnement de travail positif et motivant.

PROGRAMME

- Comprendre les impacts de la pensée dans la vie personnelle et professionnelle.
- Présentation des principes clés.
- Analyser les pensées négatives récurrentes.
- Techniques pour les reconnaître et les remettre en question.
- Pratique de la gratitude d'affirmations positives
- Technique de communication constructive.
- Exercice pour développer la confiance et l'estime de soi.
- Application à des situations professionnes spécifiques.
- Elaboration d'un plan d'action personnel

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

MINDFULNESS ET GESTION DU STRESS

Libérez-vous du stress, développez la résilience et cultivez une présence mentale positive. Découvrez des pratiques puissantes pour équilibrer votre vie professionnelle et personnelle, et transformez votre relation au stress de manière durable.

Durée : 1,5 jours (7h/jr)

Session de 1 à 10 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation interactive, exercice de pleine conscience en groupe, discussions interactives, études de cas, suivi individuel après la formation pour la mise en pratique post-formation.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support visuel
- Séance de méditation guidée.
- Pratique de respiration consciente.

PRIX

- À partir de 325€ HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Intégrer la pleine conscience dans la vie quotidienne pour réduire le stress.
- Acquérir des techniques de respiration et de méditation pour favoriser la détente.
- Identifier et comprendre les déclencheurs de stress et développer des réponses adaptées.
- Renforcer la concentration et la présence pentale dans les situations professionnelles.
- Cultiver la résilience face aux pressions et aux défis.
- Appliquer la pleine conscience pour améliorer les relations interpersonnelles.
- Développer des stratégies durables pour la gestion du stress dans un environnement professionnel.

PROGRAMME

- Définition et principes fondamentaux.
- Lien entre la pleine conscience et la gestion du stress.
- Technique de respiration consciente.
- Méditation guidées pour la relaxation.
- Identifier les sources de stress.
- Stratégie de gestion du stress.
- Exercice de concentration et de pleine présence.
- Développer la résilience émotionnelle.
- Intégration du mindfullness au travail
- Gestion du stress au travail

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

CONFIANCE EN SOI PAR LA VALORISATION DE L'IMAGE

En seulement 7 secondes, votre image peut façonner des opportunités professionnelles. Optez pour le succès en affinant votre apparence, votre style et votre attitude grâce à notre formation dédiée. De plus, renforcez votre confiance en soi pour un impact professionnel durable.

Durée : 2 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Méthode magistrale, débat et mise en situation

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.
- Jeux de tissus (drapping)
- Miroir

PRIX

- À partir de 265 € HT / personne/ jr

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Savoir communiquer et utiliser son image en milieu professionnel.
- Valoriser ses compétences en développant sa marque personnelle.
- Donner une image en cohérence avec sa fonction professionnelle.
- Améliorer sa confiance en soi

PROGRAMME

- Le poids des apparences : l'image, un facteur complémentaire de la réussite aussi important que le savoir-faire.
- Prise de conscience de l'image véhiculée.
- Valoriser son image individuelle avec les techniques du conseil en image (Communication non-verbale, colorimétrie, style vestimentaire, morphologie, cosmétologie, maquillage, coiffure...)
- Communication non verbale : les erreurs à éviter.
- Prise de conscience de l'importance de l'image.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT PERSONNEL

MAÎTRISEZ VOTRE COMMUNICATION PERSONNELLE : UNE APPROCHE DISC

Niveau 1

En seulement 7 secondes, votre image peut façonner des opportunités professionnelles. Optez pour le succès en affinant votre

Durée : 2 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, évaluation individuelles des profils DISC, excercices pratiques

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.
- Auto-évaluation

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne/ jr

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Explorer les modèles des couleurs DISC pour optimiser la communication.
- Mettre en pratique les caractéristiques des couleurs (Rouge, Jaune, Vert, Bleu) dans des situations concrètes.
- Favoriser des rencontres harmonieuses en adaptant sa communication aux différents styles DISC.

PROGRAMME

- Présentation approfondie du modèle DISC et auto-évaluation.
- Mise en action des couleurs dominantes
- Harmonisation avec les couleurs stables et conformes.
- Stratégie de communication pour favoriser l'harmonie
- Rencontre en action dans le monde professionnel

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

NOS FORMATIONS

Développement commercial

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

DÉVELOPPER LA NÉGOCIATION COMMERCIALE

Transformez votre approche commerciale. Optimisez votre négociation commerciale : maîtrisez les étapes de vente, développez la relation client, construisez des argumentaires efficaces, et gérez les objections avec brio.

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 5 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public
- Commercial
- Entrepreneur / Indépendant

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, applications pratiques propres aux cas réels et situation vécues par les stagiaires.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne/ jr

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Maîtriser les étapes de l'entretien de vente.
- Connaître et adopter les bonnes postures lors des rendez-vous commerciaux.
- Construire son argumentaire commercial.
- Traiter ses objections métier
- Développer la notion de 'relation client".
- Acquérir une méthode claire et précise pour optimiser le déroulement de son entretien commercial.

PROGRAMME

- Appréhender l'écoute active.
- Comprendre les motivations client.
- Déterminer la typologie client (SONCASE)
- Performer dans son plan de découverte client.
- Construire son argumentaire commercial (CAP / CAB / AIDA)
- Traiter les objections client.
- Savoir quand conclure la vente.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

PROSPECTER ET DEVELOPPER SES VENTES

Transformez votre approche commerciale. Optimisez votre négociation commerciale : maîtrisez les étapes de vente, développez la relation client, construisez des argumentaires efficaces, et gérez les objections avec brio.

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 5 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public
- Commercial
- Entrepreneur / Indépendant

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, applications pratiques propres aux cas réels et situation vécues par les stagiaires.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Appréhender la communication avec son prospect.
- Construire son pitch de présentation.
- Construire son plan de prospection.
- Construire sa trame de phoning.
- Construire une demande de recommandation performante.
- Comprendre la priorité de la fidélisation client.

PROGRAMME

- Communiquer efficacement avec son prospect : Enjeux, composantes de la communication.
- Construire son pitch de présentation.
- Performer dans la prospection
- Construire un plan de prospection.
- Construire une trame de phoning.
- Développer son chiffre d'affaire avec la fidélisation.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

ANIMER SES RÉSEAUX SOCIAUX

Boostez votre présence en ligne grâce aux réseaux sociaux. Découvrez les secrets pour créer du contenu impactant, définir votre audience cible et maîtriser les outils de programmation. Une journée pour libérer tout le potentiel de vos réseaux sociaux et propulser votre visibilité sur le web !

Niveau 1

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, utilisation d'outils de démonstration en temps réel.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Comprendre le fonctionnement des réseaux sociaux.
- Définir sa cible et son positionnement.
- Créer du contenu engageant.
- Maîtriser les outils de programmation et les différents formats.

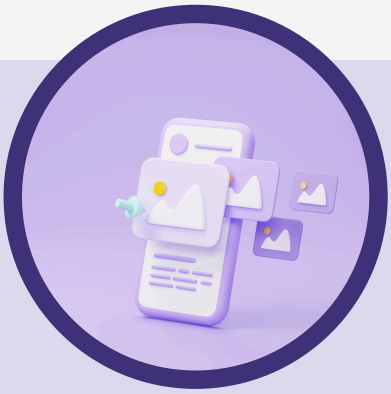
PROGRAMME

- Les fondamentaux des réseaux sociaux.
- Définition du public cible.
- Elaboration d'une stratégie de positionnement.
- Principe de création de contenu attractif.
- Démonstration de plusieurs outils de programmation.
- Exploration de différents formats de publication.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est



DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

STRATÉGIE AVANCÉE DES RÉSEAUX SOCIAUX

Vous recherchez une stratégie efficace pour développer votre activité sur les réseaux sociaux ? Cette formation est conçue pour répondre à vos besoins ! Maîtrisez les analyses avancées, perfectionnez votre approche publicitaire et anticipez les tendances pour propulser votre business vers de nouveaux sommets.

Niveau 2

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Avoir suivi la formation apprendre à animer ses réseaux sociaux (Niv.1)
- Ou déjà animer ses réseaux sociaux professionnels depuis au moins 1 an

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, utilisation d'outils d'analyse en temps réel.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Développer une stratégie personnalisée.
- Savoir analyser des statistiques.
- Optimiser des campagnes publicitaires.
- Réaliser une veille stratégique et tendances.

PROGRAMME

- Utilisation avancés d'outils et interprétation des données.
- Analyse approfondie des métriques clés (KPI).
- Identification des objectifs spécifiques.
- Conception d'un plan strartégique personnalisé.
- Création et optimisation de campagne publicitaires avancées.
- Intégration proactive des tendances émergentes dans la stratégie de communication "Réseaux sociaux"

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

XXXXX

Vous recherchez une stratégie efficace pour développer votre activité sur les réseaux sociaux ? Cette formation est conçue pour répondre à vos besoins ! Maîtrisez les analyses avancées, perfectionnez votre approche publicitaire et anticipez les tendances pour propulser votre business vers de nouveaux sommets.

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, utilisation d'outils d'analyse en temps réel.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Développer une stratégie personnalisée.
- Savoir analyser des statistiques.
- Optimiser des campagnes publicitaires.
- Réaliser une veille stratégique et tendances.

PROGRAMME

- Utilisation avancés d'outils et interprétation des données.
- Analyse approfondie des métriques clés (KPI).
- Identification des objectifs spécifiques.
- Conception d'un plan strartégique personnalisé.
- Création et optimisation de campagne publicitaires avancées.
- Intégration proactive des tendances émergentes dans la stratégie de communication "Réseaux sociaux"

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

TIME MANAGEMENT ET PRODUCTIVITÉ

Optimisez votre temps et boostez votre productivité avec cette formation. Apprenez des stratégies efficaces, éliminez la perte de temps et découvrez des techniques pratiques pour atteindre vos objectifs plus rapidement. Transformez votre façon de gérer le temps et gagnez en efficacité.

Durée : 2 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, exercice pratiques individuels et en groupe, étude de cas, partage entre les participants, suivi personnalisé pour l'application sur le long terme.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.
- Utilisation d'outil de gestion du temps

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne/jr

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Définir des objectifs SMART
- Mettre en place une stratégie efficace de planification du temps.
- Réussir à prioriser ses tâches.
- Cultiver des habitudes productives

PROGRAMME

- Introduction au Time Management et établissement d'objectifs.
- Identification et élimination des voleurs de temps.
- Stratégies efficaces de planification du temps.
- Priorisation des tâches et utilisation d'outils.
- Cultiver des habitudes productives.
- Gestion des réunions et des interruptions.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

NOS FORMATIONS

Développement business

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

OPTIMISER SON MANAGEMENT TRANSVERSAL

Affirmez votre rôle de manager. Développez les compétences clés en communication coopérative grâce à l'intelligence émotionnelle pour renforcer votre impact en tant que leader transversal.

Durée : 3 jours (7h/jr)

Session de 3 à 8 participants

MODE DE FORMATION

OBJECTIFS

- Identifier les enjeux du management.
- Communiquer efficacement avec ses équipes.
- Examiner son fonctionnement managériale.
- Dinstinguer les points clés de l'animation d'équipe.
- Découvrir les outils de la communication positive.
- Construire son plan d'action d'encadrement.

PUBLIC VISÉ

- Chef(fe) d'entreprise
- Responsable de service
- Manager

PROGRAMME - 1/2

- Se positionner en tant que manager.
- Différencier influence, manipulation et autorité.
- Comprendre les avantages du management transversal.
- Adapter son management d'équipe.
- Identifier son style de management parmi les 4 grands style.
- S'entrainer à avoir les comportements adaptés aux situations.
- Détecter et comprendre les attitudes non-verbales.
- Identifier les étapes d'évolution des comportements.
- Animer et mobiliser son équipe.
- Définir les priorités, définir des règles d'organisation, de fonctionnement et de suivi grâce aux tableau de bord.

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentation intéractive, ateliers pratiques et exercices, applications pratiques propres aux cas réels et situation vécues par les stagiaires.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

OPTIMISER SON MANAGEMENT TRANSVERSAL

Affirmez votre rôle de manager. Développez les compétences clés en communication coopérative grâce à l'intelligence émotionnelle pour renforcer votre impact en tant que leader transversal.

Durée : 3 jours (7h/jr)

Session de 3 à 8 participants

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.

PRIX

- À partir de 310 € HT / personne

DATES

Nous contactez

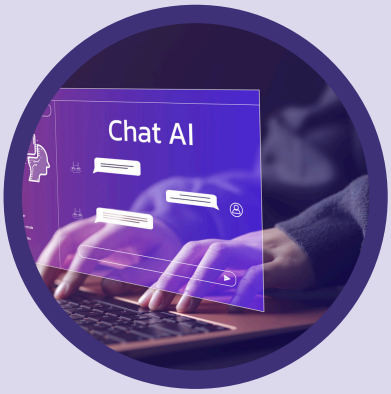
PROGRAMME - 2/2

- Détecter et comprendre les émotions.
- Piloter et anticiper les besoins de l'équipe.
- Construire des relations positives.
- Instaurer la confiance en utilisant des signes de reconnaissance.
- Initiation à la synergologie, ou comment détecter et comprendre la gestuelle de mon interlocuteur.
- Se synchroniser avec son interlocuteur.
- Appliquer le mécanisme de l'écoute active.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est



DEVELOPPEMENT BUSINESS

UTILISER L'IA POUR AMÉLIORER SES ACTIONS DE COMMUNICATION

Découvrez des techniques pratiques pour surmonter les obstacles chronophages, améliorer votre accessibilité, et maîtriser la gestion du temps comme un projet stratégique. Transformez votre efficacité professionnelle dès aujourd'hui.

Durée : 1 jours (7h/jr)

Session de 1 à 8 participants

MODE DE FORMATION

PUBLIC VISÉ

- Tout public

PRÉ-REQUIS

- Aucun

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentations interactives, démonstration en direct, ateliers pratiques et exercices.

SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Support power point.
- Utilisation de l'outil ChatGPT
- Tutoriel d'utilisation

PRIX

- À partir de 280 € HT / personne

DATES

Nous contactez

OBJECTIFS

- Comprendre les fondamentaux de l'intelligence artificielle (IA) dans la communication.
- Découvrir les outils de l'IA applicable à la communication d'entreprise.
- Intégrer l'IA dans sa stratégie de contenu
- Utiliser l'IA dans l'analyse des données et la personnalisation de la communication.
- Evaluer les impacts éthiques et pratiques de l'utilisation de l'IA.

PROGRAMME

- Définition de l'IA et apperçu de son rôle en communication.
- Exploration des outils de l'IA.
- Apprendre à utiliser chat GPT
- Optimisation de la création de contenu grâce à ChatGPT
- Comment définir un prompt efficace.
- Les limites de l'IA.

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

- Sanction de la formation : Attestation de présence
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers des mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant.

Amalia Formation - 03.74.47.15.14 - contact@amalia-formation.com
Siret: 792.247.850.000.29 - NDA: 44570419557 auprès du préfet de la région Gran-Est

Maj. 02/2023

FORMATION SUR-MESURE

Nos formations sont entièrement personnalisables, s'adaptant précisément aux besoins uniques de votre entreprise, au parcours de l'apprenant et aux objectifs spécifiques que vous visez.

Nous comprenons que chaque contexte est différent, c'est pourquoi nous nous engageons à créer des programmes sur mesure pour garantir une expérience d'apprentissage pertinente et efficace.

Contactez-nous pour discuter de la personnalisation de nos formations afin de répondre au mieux à vos besoins spécifiques.

Possibilité de réaliser des formations en INTRA et en INTER.

ACCOMPAGNEMENT MENTORING

Amalia Formation va au-delà de la simple transmission de connaissances en offrant des services d'**accompagnement ou de mentoring sur mesure**.

Nos sessions sont conçues pour guider et encadrer individus et équipes tout au long d'un projet spécifique, assurant un soutien continu et personnalisé sur une période prolongée.

Les bénéfices de nos accompagnements / mentoring :

1.Expertise personnalisée : Nos consultants expérimentés apportent leur expertise spécialisée pour répondre aux besoins spécifiques de votre projet.
2.Soutien continu : L'accompagnement s'étend sur une durée prolongée, permettant un suivi approfondi tout au long du processus.
3.Orientation stratégique : Nous vous aidons à définir une stratégie claire et adaptée, maximisant les chances de réussite de votre projet.
4.Développement des compétences : Les sessions de mentoring visent également à renforcer les compétences individuelles et collectives, favorisant une croissance durable.
5.Flexibilité : Nos accompagnements sont flexibles et ajustés à vos besoins spécifiques, garantissant une approche adaptée à votre réalité.

Vous avez un projet spécifique en tête ?
Demandez dès maintenant des informations détaillées et un devis personnalisé pour nos services d'accompagnement.

AUDIT

Amalia Formation s'engage à accompagner votre entreprise vers une croissance optimale grâce à nos audits spécialisés.
Notre objectif est de contribuer à l'amélioration continue de votre performance et à l'atteinte de vos objectifs. Nous proposons des audits sur mesure visant à identifier les opportunités d'amélioration, à renforcer vos compétences clés, et à optimiser vos processus opérationnels.
Notre équipe d'experts vous accompagnera tout au long du processus, fournissant des recommandations personnalisées pour maximiser l'efficacité de votre entreprise.

FORMATION ET DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES :

Cet audit cible précisément les besoins de développement des compétences dans votre entreprise, fournissant des recommandations sur mesure pour renforcer l'efficacité de votre équipe et stimuler la croissance.

STRATÉGIE DE COMMUNICATION :

Analyse en profondeur de vos pratiques actuelles, identification des points forts et des zones d'amélioration. En résulte une série de recommandations sur mesure pour optimiser votre communication, renforçant ainsi votre impact et votre positionnement sur le marché.

GESTION DU TEMPS ET PRODUCTIVITÉ :

Cet audit scrute vos méthodes existantes, identifiant les opportunités d'optimisation. Grâce à des recommandations personnalisées, nous visons à renforcer votre efficacité opérationnelle et celle de vos équipes, libérant du temps précieux pour stimuler la productivité au sein de votre entreprise.

GESTION FINANCIÈRE POUR ENTREPRENEUR :

Notre audit en gestion financière pour entrepreneurs analyse en détail vos pratiques actuelles, identifiant les leviers pour une optimisation financière. À travers des recommandations adaptées, notre objectif est de renforcer votre stabilité financière et de maximiser la rentabilité de votre entreprise.

Déroulement d'un audit:

1- Pré-évaluation : Une phase initiale où nous évaluons vos besoins spécifiques, discutons des objectifs et déterminons les domaines d'audit pertinents pour votre entreprise.

2- Collecte de données : Nous recueillons des informations pertinentes pour une compréhension approfondie de votre organisation.

3- Analyse approfondie : Nos experts analysent les données collectées, identifiant les forces, faiblesses, opportunités et menaces dans les domaines choisis tels que la formation, la communication, la gestion du temps, la productivité et la gestion financière.

4- Entretiens et rencontres : Des entretiens avec les parties prenantes clés et des rencontres sur site peuvent être organisés pour obtenir des perspectives directes et des informations spécifiques.

5- Élaboration des recommandations : Sur la base des résultats de l'analyse, nous formulons des recommandations spécifiques et personnalisées visant à améliorer les pratiques actuelles et à optimiser les performances de l'entreprise.

6- Rapport d'audit : Nous présentons un rapport d'audit complet, comprenant une synthèse des constats, les recommandations spécifiques, et un plan d'action clair pour la mise en œuvre des améliorations suggérées.

7- Accompagnement à la mise en œuvre : Nous proposons un suivi personnalisé pour assurer la mise en œuvre réussie des recommandations, fournissant un soutien continu pour garantir l'atteinte des objectifs fixés.

8- Évaluation post-implémentation : Une évaluation post-implémentation est effectuée pour mesurer l'impact des changements et apporter des ajustements si nécessaire, assurant ainsi la pérennité des améliorations apportées.

Une question ?
Contactez-nous

Téléphone
03.74.47.15.14

Email
contact@amalia-formation.com

Site internet
www.amalia-formation.com

AMALIA
FORMATION

VOTRE PARTENAIRE DE DÉVELOPPEMENT

Mise à jour 01/2024